

# ÊTES-VOUS FAIT POUR LA FRANCHISE ?

Les franchiseurs ont une idée précise du profil des partenaires qu'ils recherchent. Et vous, avez-vous le bon profil pour réussir dans ce réseau ? Vous êtes-vous posé les questions préalables à votre projet ? Pour le savoir, répondez au "Quiz du franchisé", 30 questions incontournables à vous poser avant de vous lancer !

## COMMENT CHOISIR UNE BONNE ENSEIGNE ?

OUI NON

- |   |                          |                          |
|---|--------------------------|--------------------------|
| 1. Le franchiseur propose-t-il un concept suffisamment différenciant et original par rapport à la concurrence ? | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 2. Les produits ou les services commercialisés par cette enseigne sont-ils de qualité ?                         | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 3. Les points de vente appartenant au franchiseur ont-ils démontré leur rentabilité ?                           | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 4. Le franchiseur met-il en place une formation initiale solide et une formation continue régulière ?           | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 5. Le franchiseur a-t-il des animateurs, en nombre corrélé à la taille du réseau ?                              | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 6. La communication interne et externe du réseau me semble-t-elle suffisante ?                                  | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 7. Puis-je compter sur une assistance régulière de la part de mon franchiseur ?                                 | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 8. Le franchiseur a-t-il les moyens et la volonté de s'adapter aux évolutions du marché ?                       | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 9. La sélection des franchisés me semble-t-elle bonne et rigoureuse ?   | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 10. Ai-je rencontré des franchisés du réseau ?  | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |

## AVEZ-VOUS LES QUALITÉS REQUISES ?

OUI NON

### Pour devenir chef d'entreprise

- |  |                          |                          |
|--|--------------------------|--------------------------|
| 1. Suis-je prêt à prendre des risques et à beaucoup travailler ? | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 2. Ai-je des aptitudes pour gérer une PME ?                      | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 3. Suis-je suffisamment autonome pour gérer mon entreprise ?     | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 4. Suis-je capable d'animer et de motiver une équipe ?           | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |

### Pour devenir franchisé

- |   |                          |                          |
|---|--------------------------|--------------------------|
| 5. Ai-je choisi un secteur d'activité qui me plaît vraiment ?   | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 6. Ai-je trouvé le produit ou le service qui me motive et avec lequel je me sens à l'aise ?   | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 7. Pourrai-je concilier l'indépendance de mon entreprise et l'appartenance à un réseau ?  | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 8. Suis-je prêt à "jouer le jeu de la franchise", à suivre les conseils du franchiseur et à partager mon expérience avec les autres ? | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |

### Pour avoir une activité compatible avec ma vie personnelle

OUI NON

- |  |                          |                          |
|--|--------------------------|--------------------------|
| 9. Mes proches sont-ils prêts à me suivre et à me soutenir face à mes nouvelles contraintes d'entrepreneur ? | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 10. Suis-je prêt à avoir, dans un premier temps, des revenus inférieurs à ceux de ma situation actuelle ?    | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |

## AVEZ-VOUS LES MOYENS FINANCIERS DE VOS AMBITIONS ?

OUI NON

- |   |                          |                          |
|---|--------------------------|--------------------------|
| 1. Me suis-je interrogé sur les moyens financiers nécessaires à mon projet, compte tenu de mon apport personnel et de ma capacité à emprunter ? | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 2. Est-ce que je connais le chiffre d'affaires et le profit annuel moyen des points de vente du réseau ?  | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 3. Est-ce que je connais les exigences financières de mon franchiseur (droit d'entrée et redevances) ?  | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 4. Ai-je calculé avec mon expert-comptable le fonds de roulement nécessaire à la période de démarrage de ma nouvelle entreprise ?               | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 5. Est-ce que je possède des ressources financières me permettant de surmonter des difficultés initiales ou des imprévus ?                      | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 6. Est-ce que je dispose de garanties suffisantes pour assurer les prêts consentis ?  | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 7. Mon banquier connaît-il les atouts de la franchise ?   | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 8. Mon banquier connaît-il l'enseigne que je souhaite rejoindre ? Celle-ci est-elle référencée par son pôle national Franchise ?                | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 9. Existe-t-il des agences bancaires proches de mon lieu d'implantation ?   | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 10. L'organisation de ma banque me permettra-t-elle d'avoir des réponses locales, rapides et adaptées à mon projet ?                            | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |

## FAITES VOS COMPTES !

### ENTRE 0 ET 15 "OUI"

Votre projet n'est pas encore mûr !  
Réfléchissez encore...  
Rencontrez des franchisés.  
Ils vous parleront de leur métier et de leur expérience pour mettre toutes les chances de votre côté.

### ENTRE 16 ET 25 "OUI"

Vérifiez quelques points en vous entourant d'experts de la franchise.  
Votre projet est en bonne voie !

### PLUS DE 25 "OUI"

Finalisez votre dossier de financement avec un expert-comptable et venez le présenter à un conseiller Banque Populaire.